Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Grenchen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Engineer - für die industrielle Blechverarbeitung (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Akquisition von Neukunden und Ausbau des Kundenstamms
- Verkauf und technische Beratung zu unseren Dienstleistungen sowie Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen mit den Fachabteilungen
- Erstellung und Nachverfolgung von Offerten sowie Führung von Verkaufsverhandlungen
- Erkennen neuer Marktpotenziale und Ausbau des Verkaufsgebiets
- Begleitung der Kundenprojekte vom Erstkontakt bis zum Auftrag
- Repräsentation des Unternehmens bei Kundenbesuchen und Branchenveranstaltungen

Was Sie ausmacht:
- Technische Grundausbildung, idealerweise in der Metall-, Maschinen- oder Blechverarbeitung
- Weiterbildung im Verkauf oder zum Technischen Kaufmann von Vorteil
- Erfahrung im technischen Verkauf und in der Kundenakquisition
- Kenntnisse der industriellen Blechverarbeitung oder Bereitschaft, sich einzuarbeiten
- Unternehmerisches Denken, Verhandlungsgeschick und Kundenorientierung
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstarke und überzeugende Persönlichkeit
- Reisebereitschaft in der ganzen Schweiz und Führerausweis Kategorie B

Was diese Stelle ausmacht:
- Vielseitige Verkaufsposition mit grossem Gestaltungsspielraum
- Technisches Umfeld mit Möglichkeit, den Schweizer Markt aktiv weiterzuentwickeln
- Kurze Entscheidungswege und enge Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung und Produktion
- Motiviertes Team und praxisorientierte Unternehmenskultur
- Attraktive Anstellungsbedingungen und Entwicklungsmöglichkeiten