Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Bassersdorf (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischen Verkäufer im Aussendienst Zürich/Ostschweiz (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Neukundenakquisition und Kundenpflege, hauptsächlich bei Planern, Integratoren und Installateuren aus den Branchen MSR, HLK und Elektro
- Persönliche Präsenz bei den Kunden in der Verkaufsregion
- Technische und betriebswirtschaftliche Unterstützung unserer Kunden
- Durchführung von Produktpräsentationen und Schulungen
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung

Was Sie ausmacht:
- Berufliche Erfahrung im Bereich der Elektrotechnik, MSR, Gebäudeautomation oder aus der HLK-Branche
- Sicheres Auftreten und gute Umgangsformen
- Sehr gute Deutschkenntnisse
- Selbstständige Arbeitsweise
- Freude am Umgang mit Menschen
- Reisebereitschaft mit dem Firmenauto

Was diese Stelle ausmacht:
- Langfristige Entwicklungsperspektive in einem innovativen, stark wachsenden Unternehmen
- Betreuung namhafter Kunden und Projekte
- Firmenwagen mit privater Nutzungsmöglichkeit
- Vorbildliche Sozialleistungen
- Moderne Arbeitsplätze