Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Baden (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Verkaufsingenieur Schaltanlagenbau (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Erreichen von Vertriebszielen durch Identifikation neuer Marktchancen, Aufbau einer nachhaltigen Sales-Pipeline in Salesforce und Entwicklung gezielter Geschäftsstrategien
- Begleitung von Kundenprojekten von der Gelegenheit bis zum erfolgreichen Abschluss sowie Entwicklung massgeschneiderter technischer und kommerzieller Lösungen mit internen Teams und Partnern
- Pflege langfristiger Partnerschaften durch frühzeitige Bedarfserkennung, fachmännische Beratung und ausgezeichneten Service über den gesamten Verkaufszyklus hinweg
- Koordination aller relevanten Stakeholder und Gewährleistung professioneller Verkaufsprozesse mit klarer Kommunikation über Lieferzeiten, Konditionen und Vertragsbedingungen

Was Sie ausmacht:
- Mehrjährige erfolgreiche Erfahrung im technischen Verkauf oder Projektverkauf, idealerweise in den Bereichen Schaltanlagen, Stromverteilung oder Gebäudetechnik mit nachgewiesenen Erfolgsergebnissen
- Technischer Hintergrund mit relevanter Ausbildung oder Studium im Bereich Elektrotechnik und Stromverteilung
- Fähigkeit, komplexe Verkaufsprozesse zu navigieren und effektiv mit Entscheidungsträgern auf allen Ebenen zu kommunizieren
- Nachgewiesene Stärke beim Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen mit partnerschaftlichem Ansatz
- Strategische Beratungskompetenz zu Geschäftsmodellen, Marktpositionierung und Differenzierungsmerkmalen
- Strukturierte, lösungsorientierte Arbeitsweise mit starker Priorisierungskompetenz und Anpassungsfähigkeit in dynamischen Umgebungen
- Teamfähige Persönlichkeit mit professionellen Kommunikationsfähigkeiten und abteilungsübergreifender Denkweise
- Deutsch als Muttersprache, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Gültiger Führerschein Kategorie B und gültige Schweizer Arbeitsbewilligung

Was diese Stelle ausmacht:
- Mitarbeiterbeteiligungsplan (ESAP)
- REKA-Gutscheine
- Vergünstigungen (MyDiscounts / Swibeco)
- Elternzeitregelung

- Fitnesszuschuss
- Firmenwagen