Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Lindau (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Verkaufsberater mit Perspektive Verkaufsleitung (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Dafür sorgen, dass Planer, Ingenieurbüros, Architekten, Sanitär-, Heizungs- und Lüftungsinstallateure sowie Industriekunden unsere Möglichkeiten kennen und uns bei ihren Projekten berücksichtigen
- Neue Kunden gewinnen und bestehende Geschäftsbeziehungen gezielt ausbauen
- Kunden vor Ort besuchen, Anforderungen erfassen und konkrete Projektchancen erkennen
- Unsere Leistungen verständlich vorstellen und gemeinsam mit den technischen Fachleuten passende Lösungen entwickeln
- Projekte von der ersten Idee über die Offerte und Verhandlung bis zum Auftrag begleiten
- Kontakte zu Entscheidern pflegen und dafür sorgen, dass unsere Lösungen bereits in Planung und Ausschreibung einfliessen
- Angebote konsequent verfolgen, Kunden- und Projektdaten aktuell halten und Marktinformationen ins Unternehmen zurückbringen
- Verkaufsaktivitäten mitgestalten und mit wachsender Erfahrung zusätzliche Verantwortung übernehmen

Was Sie ausmacht:
- Technische Grundausbildung, beispielsweise im Sanitär-, Heizungs-, Lüftungs-, Kunststoff- oder Anlagenbau
- Erfahrung im technischen Verkauf, in der Projektleitung oder in einer vergleichbaren kundenorientierten Funktion
- Freude an der Neukundengewinnung und Bereitschaft, regelmässig bei Kunden vor Ort zu sein
- Fähigkeit, technische Anforderungen zu verstehen und den Nutzen einer Lösung überzeugend zu vermitteln
- Kaufmännisches Verständnis, Verhandlungsgeschick und eine strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse und Führerausweis der Kategorie B; Französischkenntnisse von Vorteil
- Erfahrung im Kunststoffbehälterbau oder in der Ablufttechnik willkommen, auch Quereinstieg aus der Gebäudetechnik möglich

Was diese Stelle ausmacht:
- Verkaufsaufgabe mit direktem Einfluss auf die Geschäftsentwicklung
- Enge Zusammenarbeit mit Technik, Fertigung und Geschäftsleitung
- Klare Entwicklungsperspektive Richtung Verkaufsleitung bei entsprechender Leistung und Eignung
- Schrittweise Übernahme von mehr Verantwortung für Verkaufsplanung, Marktbearbeitung und Vertriebsentwicklung