**Zum Klienten:**
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

**Arbeitsort:**
Niederlenz (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

**Jobbeschreibung:**
Technischer Vertriebsmitarbeiter für Batteriespeichersysteme (w/m/d)

**Ihr Aufgabengebiet:**
- Begleitung der Kundinnen und Kunden vom Erstkontakt bis zum Verkaufsabschluss
- Kundenakquise im B2B- und B2C-Bereich sowie Qualifizierung von Leads
- Telefonische und persönliche Beratung sowie Verkauf vor Ort beim Kunden (Schwerpunkt)
- Verkaufsinnendienstaufgaben
- Präsentation und Verkauf von Produktlösungen der Geschäftseinheit 'Stromspeicher'
- Angebotserstellung, -verhandlung und Abschlussverantwortung
- Technische Projektvorbereitung mit Prüfung und Dokumentation von Elektroinstallation, PV-Anlage, Netzanschlusssituation und Aufstellort von Speicher und Wechselrichter beim Kunden
- Aufnahme aller relevanten Daten, Fotos und Masse
- Übergabe eines umsetzungsreifen Projekts an Techniker beziehungsweise Projektleitung

**Was Sie ausmacht:**
- Elektrotechnische Grundausbildung oder langjährige Praxis im PV-/Speicherumfeld
- Mehrjährige Erfahrung im Aussendienst beziehungsweise technischen Vertrieb
- Nachweisliche Abschlussstärke
- Hohe Kommunikations- und Beratungskompetenz
- Ausgeprägte Motivation, Verantwortungsbewusstsein und Eigenständigkeit
- Tiefes Branchen-, Markt- und Produktwissen sowie ein bestehendes Netzwerk
- Sehr gute Deutschkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Digitale Affinität im Umgang mit CRM- und MS-Office-Organisationstools
- Führerausweis Kategorie B
- Empathische, proaktive, kommunikative und eigenmotivierte Persönlichkeit, die selbstständig denkt und den Status quo hinterfragt

**Was diese Stelle ausmacht:**
- Attraktiver Fixlohn plus leistungsorientierte Provision
- Firmenfahrzeug
- Klare Prozesse und kurze Entscheidungswege
- Hochwertige, marktfähige Produkte
- Hoher Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung
- Langfristige Perspektive in einem wachsenden Markt
- Unterstützung von Weiterbildungen

- Offenes, dynamisches Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien in innovativer, internationaler Unternehmenskultur