Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Feusisberg (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Engineer (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Eigenständiges Erarbeiten von Systemlösungen und Erstellen von Offerten in Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement und Engineering Team
- Beratung von Kunden und Beantwortung von Kundenanfragen
- Verhandlung und Abschliessen von Verkaufsverträgen
- Eigenständige Betreuung zugewiesener Kunden
- Unterstützung der Vertriebsleitung in administrativen Themen

Was Sie ausmacht:
- Abschluss eines Ingenieursstudiums oder vergleichbare Ausbildung im technischen Umfeld
- Eine Lehre oder Weiterbildung im kaufmännischen Bereich ist von Vorteil
- Hohe Eigenverantwortung, Motivation und Teamfähigkeit
- Hervorragende Umgangsformen, Kundenorientiertheit, Freundlichkeit und Zuverlässigkeit
- Lernbereitschaft und gute technische Auffassungsgabe
- Erfahrung im System Engineering ist von Vorteil
- Erfahrung im technischen Verkauf ist von Vorteil
- Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen (bevorzugt mit SAP B1) ist von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse in mündlicher und schriftlicher Form
- Weitere Sprachen wie Französisch oder Spanisch sind von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:
- Internationale Projekte
- Möglichkeit für Home Office
- Firmenevents
- Gratis Parkplätze
- Gleitende Arbeitszeit
- Aufstiegs- und Weiterbildungsmöglichkeiten