Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Spreitenbach (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Representative - Utilities & District Heating (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Betreuung der relevanten Beeinflussergruppen und Akquisition neuer Zielkunden
- Führen technischer und projektspezifischer Beratungsgespräche sowie Erstellen von Angeboten und Konzepten
- Unterstützung bei komplexen Systemangeboten und Grossanlagen
- Systematische Nachverfolgung von Projekten und Pflege aller Daten im CRM
- Enge Zusammenarbeit mit Flächenvertrieb, Service und internen Schnittstellen
- Bearbeitung technischer und kaufmännischer Reklamationen
- Vertretung von Teampartnern, Durchführung von Präsentationen/Schulungen und Teilnahme an Messen

Was Sie ausmacht:
- Kundenorientierte, zuverlässige und kommunikative Arbeitsweise
- Fundierte HLK-Kenntnisse sowie Know-how in Heizung, Feuerung, Kälte und Regelungstechnik
- Kenntnis der relevanten Markt- und Kundensegmente
- Sicherer Umgang mit MS Office; CRM (Salesforce) und ERP (SAP R3) von Vorteil
- 3–5 Jahre einschlägige Berufserfahrung
- Zielorientierte Arbeitsweise sowie Begeisterungsfähigkeit und Teamfähigkeit
- Überblick und lösungsorientiertes Handeln auch in anspruchsvollen Situationen

Was diese Stelle ausmacht:
- Zahlreiche individuelle Benefits