Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Büron (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technical Sales Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Sicherstellen der produkttechnisch korrekten Bearbeitung von Kunden-Anfragen, -Angeboten und Abwicklung von Aufträgen bis zur Übergabe an Technik
- Erstellen von technisch und kommerziell korrekten Angeboten
- Begleiten von Kundenprojekten
- Aktive Unterstützung der Gebietsverkaufsleiter und Key Account Manager in technischen Belangen

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossene technische (mechanische) Grundausbildung (Polymechaniker oder ähnliches)
- Kaufmännische Weiterbildung oder erste Erfahrungen im Verkaufsinnendienst
- Gute MS-Office- und ICT-Kenntnisse
- Deutsche Sprache in Wort und Schrift, gute Französisch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Gute Kommunikationsfähigkeit
- Flair im Umgang mit Menschen, Teamplayer
- Selbständige Arbeitsweise, lösungsorientiert, belastbar und flexibel

Was diese Stelle ausmacht:
- Gute Einarbeitung in ein neues, vielseitiges Aufgabengebiet
- Vielseitige und herausfordernde Aufgaben in einem internationalen Umfeld
- Modernes Arbeitsumfeld, Arbeit in einem kleinen Team
- Abwechslungsreiches und zukunftsweisendes Produktportfolio
- Flexible Arbeitszeit (Jahresarbeitszeit)
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Anstellungsbedingungen und Sozialleistungen
- Möglichkeit von Homeoffice bis 20%
- Gratis-Parkplätze