Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Andelfingen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Vertriebs- und Anwendungstechniker / Italien (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Intensive schleiftechnische Beratung, Unterstützung, Schulung und Betreuung unserer Endkunden und Key Accounts
- Analyse und Lösung technischer Kundenanforderungen sowie Unterstützung bei Produktanfragen, Applikationen und anspruchsvollen Problemstellungen
- Einführung und Etablierung neuer Produkttechnologien und Lösungen im italienischen Markt
- Betreuung und kontinuierlicher Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie systematischer Aufbau neuer Kunden
- Begleitung und konsequente Nachverfolgung von Projekten – insbesondere bei Maschinenherstellern – zur frühzeitigen Identifikation und Gewinnung von Neukunden
- Kontinuierliche Prozessoptimierung beim Kunden und Entwicklung individueller anwendungstechnischer Lösungen
- Beobachtung des italienischen Marktes sowie Identifikation von Markttrends, Neuentwicklungen und neuen Anwendungsmöglichkeiten
- Repräsentation unseres Unternehmens und unserer Produkte bei Kundenbesuchen, Messen und Branchenveranstaltungen
- Verantwortung für die Erreichung der vereinbarten Umsatz- und Vertriebsziele im Verkaufsgebiet
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen, insbesondere Vertriebsinnendienst, Qualitätsmanagement, R&D und weiteren technischen Fachbereichen
- Regelmässige Dokumentation von Kundenaktivitäten, Projekten, Marktinformationen und Vertriebspotenzialen

Was Sie ausmacht:
- Technische Ausbildung oder Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Maschinenbau, Produktionstechnik, Schleiftechnik oder einem vergleichbaren technischen Bereich
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb, in der Anwendungstechnik oder in einem vergleichbaren industriellen Umfeld
- Fundierte Kenntnisse in der Schleiftechnik und ausgeprägtes Verständnis für industrielle Fertigungsprozesse von Vorteil
- Ausgeprägte technische und analytische Fähigkeiten sowie Freude daran, kundenspezifische Problemstellungen zu lösen
- Kundenorientierte, überzeugende und verbindliche Persönlichkeit mit ausgeprägtem Vertriebsverständnis
- Eigenständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise

- Hohes Verantwortungsbewusstsein sowie ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit
- Sehr gute Italienisch- und Englischkenntnisse; Deutschkenntnisse sind von Vorteil
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Italiens und Freude an der direkten Zusammenarbeit mit Kunden
- Teamorientierte, zuverlässige und pragmatische Persönlichkeit mit Hands-on-Mentalität

Was diese Stelle ausmacht:

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Position an der Schnittstelle zwischen Technik, Vertrieb und Kunden
- Hohe Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum beim Ausbau des italienischen Marktes
- Enge Zusammenarbeit mit einem technisch kompetenten und international ausgerichteten Team
- Direkter Einfluss auf die Weiterentwicklung unserer Kunden, Anwendungen und Marktposition
- Anspruchsvolles technisches Umfeld mit innovativen Produkten und Lösungen