Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Root (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Verkauf Aussendienst, Gebiet Zürichsee und Aargau (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Aufbau einer nachhaltigen und persönlichen Beziehung zu unseren Kunden sowie eigenverantwortliche Weiterentwicklung bestehender Geschäftsbeziehungen
- Analyse von Trends und Umsetzung gezielter Massnahmen zur Kundengewinnung und Markterschliessung
- Verantwortung für Umsatz und Marge des zugeteilten Kundenstamms
- Enge Zusammenarbeit mit internen Teams und Verkaufskollegen zur Realisierung optimaler Kundenlösungen
- Aktive Mitwirkung bei Messen, Schulungen und Events

Was Sie ausmacht:
- Technische Ausbildung im elektrotechnischen Bereich, idealerweise ergänzt durch eine kaufmännische Weiterbildung (z. B. technischer Kaufmann)
- Verkaufserfahrung, idealerweise im Handel oder einem technisch verwandten Umfeld
- Branchenkenntnisse und gezielter Einsatz des Wissens zur optimalen Kundenberatung
- Leidenschaftliche, selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise mit hoher Motivation und ausgeprägter Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und ein sicheres Gespür für Menschen und ihre Bedürfnisse
- Sichere Beherrschung der IT-Tools Office 365

Was diese Stelle ausmacht:
- Abwechslungsreiche und selbstständige Tätigkeit mit intensivem Kundenkontakt
- Angenehmes, lebhaftes Arbeitsklima
- Eingespieltes, dynamisches Team
- Moderne Anstellungsbedingungen
- Anstellung in einem innovativen, dynamischen Familienbetrieb in der 4. Generation