Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Basel (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technical Operations Business Development Lead (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Leitung des Beitrags von Technical Operations bei Geschäftsbewertungen und Due-Diligence-Prüfungen, mit Einbindung von Expertinnen und Experten aus Quality, CMC, Produktion, Sourcing und Supply Chain
- Umwandlung technischer, operativer und finanzieller Erkenntnisse in Geschäftsempfehlungen, einschliesslich COGS-Modellierung, Investitionsbedarf und Lebenszykluskosten
- Vertretung von Technical Operations in funktionsübergreifenden Deal-Teams und Governance-Gremien mit klaren Empfehlungen an die Geschäftsleitung
- Mitgestaltung der technischen, produktions- und lieferkettenbezogenen Aspekte von Transaktionen in Zusammenarbeit mit Business Development, Legal und Finance
- Leitung der Integrationsplanung und -umsetzung von Technical Operations nach Transaktionen, von der Vorbereitung bis zur Stabilisierung und Übergabe an die Linienorganisation
- Verantwortung für die kontinuierliche Weiterentwicklung des Frameworks, der Tools und Arbeitsweisen im Bereich Business Development und Integration sowie Leitung strategischer funktionsübergreifender Initiativen

Was Sie ausmacht:
- Hochschulabschluss in Pharmazie, Chemie, Biotechnologie, Ingenieurwesen, Betriebswirtschaft oder einem verwandten Fachgebiet
- Typischerweise über 10 Jahre Erfahrung in der Pharma- oder Biotech-Industrie in den Bereichen Entwicklung, CMC, Produktion, Qualität, Supply oder Kommerzialisierung, mit fundiertem Verständnis der cGMP-Produktion von Biologika und/oder kleinen Molekülen
- Nachgewiesene Erfahrung in der Leitung komplexer Geschäftsbewertungen, Due-Diligence-Prüfungen, Integrationen oder strategischer Initiativen in einer globalen Matrixorganisation
- Ausgeprägtes betriebswirtschaftliches und finanzielles Verständnis (COGS, CAPEX, P&L, NPV); Erfahrung mit COGS-Modellen und Transaktionsvereinbarungen von Vorteil
- Ausgezeichnete analytische Fähigkeiten, Verhandlungsgeschick und Einflussvermögen, klare und präzise Kommunikation auf Führungsebene sowie fliessende Englischkenntnisse
- Strategisch denkende, hands-on agierende Persönlichkeit, die in einem schnelllebigen Umfeld souverän agiert und auch bei unvollständigen Informationen fundierte Entscheidungen trifft
- Intellektuelle Neugier sowie die Fähigkeit, rasch Vertrauen bei Spezialistinnen, Führungskräften und externen Partnern aufzubauen
- Fähigkeit, Annahmen konstruktiv zu hinterfragen, auch unter Druck ruhig zu bleiben und Verantwortung für die eigene Arbeit zu übernehmen

- Hohe Integrität und Diskretion im Umgang mit vertraulichen Informationen

Was diese Stelle ausmacht:

- Vielfältige Möglichkeiten zur beruflichen Weiterentwicklung
- Attraktive Vergütung
- Förderung von Diversität und Inklusion
- Flexibles Arbeitsumfeld mit hybridem Arbeitsmodell zur Unterstützung der Work-Life-Balance