Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Solothurn (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Verkaufsinnendienst Sicherheitssysteme (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Technische und administrative Unterstützung des Verkaufsteams im Aussendienst bei komplexen Fragestellungen und Projekten rund um Videoüberwachungssysteme
- Verantwortung für zugeordnete Projekte und deren technische Konfigurationen
- Ansprechpartner in sämtlichen technischen Belangen
- Kontinuierlicher Austausch mit dem Center of Excellence, mit Herstellern und angrenzenden Abteilungen
- Erstellung und Pflege von Standard-Templates für gängige Offerten
- Sicherstellung der Datenpflege und Aktualität der Daten
- Termingerechte Lösungskonzipierungen nach Best Practices

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossene technische Berufslehre in Elektrotechnik oder Informatik
- Idealerweise Berufserfahrung im Bereich Gebäudetechnik, Sicherheitsanlagen und/oder Videoüberwachungssysteme
- Offene, kommunikative und flexible Persönlichkeit
- Schnelle Auffassungsgabe sowie Fähigkeit, Kundenbedürfnisse zu erkennen und zu antizipieren
- Gute EDV-Kenntnisse
- Gute Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch

Was diese Stelle ausmacht:
- Zukunftsorientiertes Technologieumfeld in einem internationalen Konzern
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- Corporate Benefits sowie Vergünstigungen für Reisen, Fitness und Shopping
- Individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten