Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Aadorf (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Verkaufsleiter Spanntechnik (Schweiz) (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Strategische und operative Führung sowie Einsatzplanung unseres Verkaufsteams Spanntechnik Schweiz mit 7 Mitarbeitenden (Aussendienst und Innendienst)
- Umsetzung der geplanten Konzepte und Erreichung der angestrebten Ziele
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für den Bereich Spanntechnik Schweiz
- Laufende Betreuung der Schlüsselkunden und Maschinenverkäufer sowie Neukundengewinnung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Erschliessung neuer Marktpotenziale
- Pflege und Förderung der produktiven Zusammenarbeit mit den einzelnen Teams in den verschiedenen Produktgruppen in der Werkzeug- und Werkstück Spanntechnik
- Technische Produktberatung und kundenspezifische Lösungsfindung in Zusammenarbeit mit unseren Spezialisten
- Teilnahme an und Durchführung von Messen und Veranstaltungen
- Organisation, Planung, Reporting und Informationsaufbereitung

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossene technische Grundausbildung
- Verkaufstechnische Weiterbildung und/oder Managementausbildungen
- Erfahrung im Umfeld von Werkzeugmaschinen, der zerspanenden Verarbeitung oder der Spanntechnik
- Mehrjährige Führungserfahrung im technischen Vertrieb
- Engagement, Überzeugungsstärke, Ausdauer und hohe Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke und sprachliche Gewandtheit, Verkaufstalent sowie ausgesprochen selbständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Strategisches und unternehmerisches Denken
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz
- Französisch-Kenntnisse von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:
- Zahlreiche individuelle Benefits