Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Zurich - Zurich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Business Development Manager für die Region Zürich (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Identifikation und Akquisition neuer Geschäftsmöglichkeiten in der Region Zürich
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen zu bestehenden und potenziellen Kunden
- Entwicklung und Umsetzung von Massnahmen zur Marktbearbeitung und Umsatzsteigerung
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen zur Erarbeitung massgeschneiderter Kundenlösungen
- Marktbeobachtung und Analyse von Trends im Gewerbeimmobilienbereich
- Vertretung des Unternehmens an Netzwerkanlässen und Branchenveranstaltungen

Was Sie ausmacht:
- Erfahrung im Business Development oder Vertrieb, idealerweise im Immobilien- oder Dienstleistungssektor
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und überzeugendes Auftreten
- Starkes Netzwerk in der Region Zürich von Vorteil
- Selbstständige, ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Was diese Stelle ausmacht:
- Zahlreiche individuelle Benefits