Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Volketswil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Manager Medizintechnik / Medical Aesthetics (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Aktiver Aufbau und Ausbau von Neukunden im Bereich Medical Aesthetics
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Verkauf und Beratung medizinisch-ästhetischer Geräte
- Präsentationen und Live-Demonstrationen bei Kunden vor Ort
- Betreuung von Kosmetikstudios, ästhetischen Kliniken, Dermatologen und plastischen Chirurgen
- Planung und Umsetzung von Verkaufsstrategien im eigenen Gebiet
- Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen und Marktpräsenz
- Teilnahme an Fachveranstaltungen, Schulungen und Branchenevents
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Team in Volketswil

Was Sie ausmacht:
- Erfahrung im Verkauf oder Aussendienst von Vorteil
- Erfahrung in Medizintechnik, Ästhetik oder Healthcare
- Auch offen für Top-Sales-Talente aus anderen Branchen mit Abschlussstärke
- Deutschkenntnisse, Englisch von Vorteil
- Führerausweis Kategorie B
- Professionelles und überzeugendes Auftreten
- Selbständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Motivation, Kunden zu begeistern und Abschlüsse zu erzielen

Was diese Stelle ausmacht:
- Innovatives Portfolio im Bereich Medical Aesthetics
- Modernste Geräte und Technologien für Praxen und Studios
- Persönliche Einführung und Produktschulungen
- Technischer Support und starke Lösungen für Kunden inklusive Leasing und Finanzierung
- Kurze Entscheidungswege und direkte Zusammenarbeit
- Hohe Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Wachstumsmarkt mit Zukunft
- Fixlohn plus attraktive Provision
- Lukrative Verdienstmöglichkeiten für starke Verkäufer