Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Winterthur (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Verkauf Aussendienst, Gebiet Zürichsee und Aargau (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Aufbau nachhaltiger und persönlicher Beziehungen zu Architekten, Innenarchitekten und Planern sowie eigenverantwortliche Weiterentwicklung bestehender Geschäftsbeziehungen
- Verantwortung für Umsatz und Marge des zugeteilten Kundenstamms
- Analyse von Markttrends und Umsetzung gezielter Massnahmen zur Kundengewinnung und Markterschliessung
- Enge Zusammenarbeit mit internen Teams und Verkaufskollegen zur Realisierung optimaler Kundenlösungen
- Aktive Mitwirkung bei Messen, Schulungen und Events

Was Sie ausmacht:
- Technische Ausbildung im elektrotechnischen Bereich, idealerweise ergänzt durch eine kaufmännische Weiterbildung (z. B. Technischer Kaufmann)
- Verkaufserfahrung, idealerweise im Handel oder einem verwandten technischen Umfeld
- Gutes Markt- und Kundenverständnis sowie branchenspezifisches Wissen zur optimalen Kundenberatung
- Selbstständige, lösungsorientierte und leidenschaftliche Arbeitsweise mit hoher Motivation und ausgeprägter Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und sicheres Gespür für Menschen und ihre Bedürfnisse
- Sichere Beherrschung der IT-Tools Office 365

Was diese Stelle ausmacht:
- Abwechslungsreiche und selbständige Tätigkeit mit intensivem Kundenkontakt
- Angenehmes, lebhaftes Arbeitsklima
- Kurze Entscheidungswege und offene Kommunikation zur aktiven Mitgestaltung
- Moderne Anstellungsbedingungen
- Anstellung in einem innovativen, dynamischen Familienbetrieb in der 4. Generation