Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Zurich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Senior Verkaufsingenieur (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Kundenakquise & Betreuung: 80 % Ihrer Zeit verbringen Sie bei Kunden vor Ort, identifizieren neue Geschäftsmöglichkeiten und entwickeln bestehende Kundenbeziehungen weiter
- Technische Beratung zu Elektromotoren und Frequenzumrichtern (LV & MV) sowie Präsentation passender Lösungen
- Mehrwertkommunikation: Überzeugen der Kunden von den Vorteilen unserer Produkte, von Energieeffizienz bis zur Reduktion des CO_2-Ausstosses
- Beziehungsmanagement: Vertrauen aufbauen, richtige Ansprechpartner erkennen und Lösungen strategisch platzieren
- Markt- und Trendbeobachtung im Bereich Antriebstechnik sowie Einbringen innovativer Ideen

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung im Bereich Elektrotechnik, Maschinenbau oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb sowie mit Elektromotoren und Frequenzumrichtern (LV & MV)
- Hervorstechende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Hohe Reisebereitschaft (80 % Aussendienst)
- Interesse an Energieeffizienz und nachhaltigen Lösungen
- Fliessende Deutsch- und Französischkenntnisse

Was diese Stelle ausmacht:
- Spannende Vertriebsrolle mit grossem Gestaltungsspielraum
- Zugang zu innovativen Produkten und Lösungen im Bereich Motion
- Weiterbildungsmöglichkeiten und attraktive Karriereperspektiven
- Moderne Arbeitsmittel und flexible Arbeitsmodelle