Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Baar (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Vertriebsberater (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Erkennen des Potenzials von Gebaeuden und Entwicklung individueller Solar- und Energieloesungen
- Beratung von Eigentuemer:innen, Generalunternehmen, Behoerden und Planenden von der ersten Anfrage bis zum Ausfuehrungsstart
- Ausarbeitung von technischen Konzepten und Offerten
- Durchfuehrung von Beratungs- und Verkaufsgespraechen
- Ausarbeitung saemtlicher Unterlagen im Offerten-Prozess
- Direkter Austausch mit Herstellern und Lieferanten zur Sicherstellung technisch und wirtschaftlich ueberzeugender Loesungen fuer die Kundschaft

Was Sie ausmacht:
- Technische Grundausbildung mit EFZ in der Gebaeude-, Elektro-, Energie- oder Baubranche
- Idealerweise Erfahrung im Bereich Photovoltaik sowie Interesse an aktuellen Entwicklungen und Technologien der Energiebranche
- Faehigkeit, Kundenbeduerfnisse zu erkennen, Vertrauen aufzubauen und technisch sowie wirtschaftlich ueberzeugende Loesungen zu entwickeln
- Freude an technischen Zusammenhaengen und die Faehigkeit, komplexe Inhalte verstaendlich zu vermitteln
- Klare, verbindliche Kommunikation auf Augenhoehe mit Kundschaft, Partnern, Behoerden und Lieferanten
- Selbstaendige, strukturierte und zuverlaessige Arbeitsweise bei administrativen Aufgaben
- Persoenlichkeit, die echten Mehrwert schaffen und die Energiewende aktiv mitgestalten moechte

Was diese Stelle ausmacht:
- Zahlreiche individuelle Benefits