Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Herzogenbuchsee (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Business Development Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Entwicklung und Umsetzung einer globalen Business-Development-Strategie für den Bereich Barber & Beauty
- Identifikation und Priorisierung neuer Zielmärkte weltweit
- Analyse von Marktpotenzialen, Wettbewerbern und Distributionsmodellen
- Gewinnung von neuen Distributoren inkl. Unterstützung beim Marktaufbau
- Teilnahme und Besuche von internationalen Fachmessen und Events
- Erkennen, Erfassen und Weitergeben von Marktbedürfnissen und Kundenfeedback

Was Sie ausmacht:
- Erfahrung im internationalen Business Development, idealerweise im Bereich Konsumgüter
- Erfahrung im Aufbau neuer Märkte und Händlernetzwerke
- Affinität und Freude an technischen Produkten
- Unternehmerisches Denken und Hands-on-Mentalität verbunden mit hoher Eigenverantwortung
- Reisebereitschaft und Begeisterung für internationale Märkte
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Sprachen von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:
- Selbständige Tätigkeit in einem motivierten, eingespielten Team
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen
- Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Erfolgreiches, innovatives Schweizer Familienunternehmen in einem internationalen Umfeld
- Moderne Arbeitsumgebung sowie kostenloser Parkplatz