Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Sursee (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Business Development - Laundry Systems (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Verantwortung für die strategische Marktbearbeitung und Vernetzung
- Neukundenakquise sowie Erkennen von Marktpotenzialen als Netzwerker
- Aufbau und Pflege von Kooperationen mit Immobiliengesellschaften, Wohnungsgenossenschaften und Architekturbüros
- Überblick bei Preisverhandlungen und Sicherstellung der Wirtschaftlichkeit der Projekte

Was Sie ausmacht:
- Erfahrung im Vertrieb, Business Development oder Key Account Management
- Geschick in der Zusammenarbeit mit der Immobilienwirtschaft, Architekten und Genossenschaften
- Sehr gute Networking-Fähigkeiten und hohe Kundenorientierung
- Verhandlungsgeschick gepaart mit Erfolgshunger
- Analytische und betriebswirtschaftliche Fähigkeiten
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz
- Lösungsorientierte Persönlichkeit mit einer gesunden Portion Humor

Was diese Stelle ausmacht:
- Vertrauen, Eigenverantwortung und die Chance, sich weiterzuentwickeln
- Teil eines Unternehmens mit Fokus auf Kundenorientierung, Nachhaltigkeit, Innovation und sozialem Engagement
- Möglichkeit, hybrid zu arbeiten und eine flexible Work-Life-Balance zu gestalten
- Faire, marktgerechte Vergütung und Sozialleistungen
- Kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Vielfältiges und multikulturelles Umfeld
- Schneller und unkomplizierter Bewerbungsprozess
- Herzliche Kolleginnen und Kollegen sowie ein ausgesprochen gutes Betriebsklima
- Moderne Ausstattung, Altersvorsorge und Unfallversicherung