Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Heiden (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Engineer International (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Akquisition von Neukunden zur Unterstützung unserer ambitionierten Wachstumsziele
- Mitarbeit bei der strategischen Planung unserer Kundenpipeline
- Koordination bestehender und neuer Kundenprojekte in enger Zusammenarbeit mit unserem Engineering und Operations
- Professionelle Betreuung unserer bestehenden internationalen Kundenbasis

Was Sie ausmacht:
- Fähigkeiten zum Auf- und Ausbau von Kunden- und Marktnetzwerken sowie zum Ausbau unserer Marktpositionierung
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Technologieverständnis und Bereitschaft, Neues zu lernen
- Aufgeschlossene, kreative und überzeugende Persönlichkeit mit gewinnender, sympathischer Art
- Bereitschaft zu geschäftsbezogener Reisetätigkeit
- Interesse an persönlicher Weiterentwicklung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Freude an der Zusammenarbeit im Team vor Ort
- Erfahrung in der Geschäfts- und Kundenentwicklung im Industriebereich oder anderen Branchen (Fokus B2B)

Was diese Stelle ausmacht:
- Spannendes Umfeld mit viel persönlichem Austausch, modern gestalteten Arbeitsbereichen und Plattformen
- Unmittelbare Nähe zur Natur, ideal für Sommer- und Winteraktivitäten
- Kontinuierliche, individuelle Weiterentwicklung und Förderung von Aus- und Weiterbildung
- Kostenlose Parkplätze
- Faires Belohnungssystem
- Flexible Arbeitszeiten