Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Winterthur (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Talent / Verkaufsingenieur (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Verkauf technologisch führender und offener Systemlösungen
- Betreuung anspruchsvoller Projekte bei namhaften Schweizer Unternehmen und Institutionen sowie in der DACH-Region
- Aktiver persönlicher Dialog mit Kunden zum Aufbau von Vertrauen und langfristigen Beziehungen
- Erfassen von Kundenanforderungen und Entwicklung wirtschaftlicher, nachhaltiger Lösungskonzepte gemeinsam mit Fachspezialisten
- Mitwirken im aktiv getriggerten Sales Loop mit koordinierten Kundenterminen
- Enge Zusammenarbeit mit Engineering, Projektleitung und Digitalisierungsteam

Was Sie ausmacht:
- Höhere Ausbildung in Elektrotechnik, Gebäudeautomation, MSRL-Technik, Energie- oder Informationstechnologie (ICT)
- Erfahrung im Vertrieb komplexer, beratungsintensiver Systemlösungen von Vorteil, vorzugsweise in Gebäudeautomation, Leitsystemen, MSRL, Smart Building, IoT oder verwandten Technologien
- Verständnis vernetzter Systeme und Systemarchitekturen sowie gutes technisches Grundverständnis der Gebäudetechnik
- Ausgeprägtes Sales Talent, unternehmerisches Denken und hohe Eigenmotivation
- Kommunikationsstärke, professionelles Auftreten und Fähigkeit, Vertrauen auf allen Ebenen aufzubauen
- Bereitschaft, viel Zeit bei Kunden zu verbringen und Vertrieb als kontinuierlichen Dialog zu verstehen

Was diese Stelle ausmacht:
- Modernes Vertriebsumfeld mit Fokus auf Beratung, Vertrauen und langfristige Kundenentwicklung
- Persönliches Mentoring und Coaching durch erfahrene Business Developer und Branchenexperten
- Enge Zusammenarbeit mit einem hochqualifizierten Team
- Hohe Eigenverantwortung und viel Gestaltungsspielraum
- Moderne Arbeitsmittel sowie kurze Entscheidungswege
- Attraktive Anstellungsbedingungen und ausgezeichnete Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Möglichkeit, die Digitalisierung der Schweizer Gebäude- und Infrastrukturwelt aktiv mitzugestalten
- Schneller und einfacher Bewerbungsprozess