Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Frauenfeld (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Business Development Manager Sensors Motion Control (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Zentrale Ansprechperson für unsere globalen Vertriebseinheiten bei technischen und kommerziellen Fragestellungen
- Erkennen von Marktchancen, Entwicklung internationaler Wachstumsinitiativen sowie Begleitung deren erfolgreicher Umsetzung in den Märkten
- Sammeln und Konsolidieren von Marktfeedback, Ableiten von Potenzialen als Grundlage für die strategische Weiterentwicklung unseres Produktportfolios
- Koordination internationaler Vertriebsprojekte, Zusammenführen unterschiedlicher Stakeholder sowie Unterstützung der Vertriebsteams bei Kundenterminen, Messen und Schulungen
- Pragmatisches und lösungsorientiertes Handeln, Erschliessen neuer Geschäftsmöglichkeiten gemeinsam mit unseren Vertriebsgesellschaften und aktiver Beitrag zum nachhaltigen Wachstum unserer Produktgruppen

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossenes Studium in Mechatronik, Elektrotechnik oder einer vergleichbaren Fachrichtung, eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung ist von Vorteil
- Mehrjährige Berufserfahrung in einem internationalen Umfeld sowie mindestens zwei Jahre erfolgreiche Tätigkeit im technischen Vertrieb oder Produktmanagement
- Selbständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise, unternehmerisches Denken sowie ausgeprägte Kunden- und Lösungsorientierung
- Offene und überzeugende Persönlichkeit mit interkultureller Kompetenz, Teamgeist, professionellem Auftreten sowie Bereitschaft zu internationalen Reisen

Was diese Stelle ausmacht:
- Zahlreiche individuelle Benefits