Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Zürich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technical Sales Manager für Energielösungen (B2B) (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Technische Beratung und Verkauf von Energielösungen im B2B-Umfeld
- Betreuung und Ausbau von Kundenbeziehungen

Was Sie ausmacht:

- Technisches Verständnis im Bereich Energielösungen
- Erfahrung im B2B-Vertrieb

Was diese Stelle ausmacht:

- Zahlreiche individuelle Benefits