Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
St. Gallen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Verkaufsprofi im Aussendienst (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Bewirtschaftung des Verkaufsgebiets Ostschweiz und Tessin auf technisch versierte und unternehmerische Art
- Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen
- Akquisition von neuen Kunden
- Ausbau von Anwendungen
- Verkauf von Komponenten sowie kundenspezifischen Produkten und Baugruppen

Was Sie ausmacht:
- Technische Grundausbildung, z.B. Polymechaniker, Konstrukteur oder Automatiker
- Erfahrung im Bereich Pneumatik und/oder Fluidtechnik
- Kreative Ansätze für kundenspezifische Lösungen
- Leidenschaft für Beratung und Verkauf
- Selbständige, zuverlässige und zielorientierte Arbeitsweise
- Weiterbildung im Bereich Verkauf von Vorteil
- Sehr gute PC-Anwenderkenntnisse (MS-Office)
- Verhandlungssicher in Deutsch, Italienischkenntnisse von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:
- Interessante, vielseitige und selbständige Tätigkeit
- Gründliche Einarbeitung
- Ca. 70-80 % Aussendiensttätigkeit
- Angenehmes Arbeitsumfeld
- Interessante Anstellungsbedingungen mit 2 Tagen Home-Office, Geschäftsfahrzeug mit Privatnutzung und bezahlten Feiertagen des Kantons Zug
- Bürostandort im Home-Office (Remote)