Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Roggwil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Vertriebsingenieur – Sales Engineer (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Vertrieb von CNC-Schleifmaschinen und CAD/CAM-Software
- Akquise neuer Kunden sowie Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Aktiver Vertrieb von Projektakquise, Machbarkeitsstudien, Offertwesen, Preisverhandlung bis zum Bestellungseingang
- Projekt-Betreuung und Organisation von Maschinenabnahmen (FAT, SAT)
- Vertriebsgebiet verteilt auf zwei Vertriebsmitarbeiter mit Sitz in Roggwil
- Direktvertrieb in Schweiz, Süd-Deutschland, Österreich und BeNeLux
- Vertrieb mittels Vertretungen in UK, Nordische Länder, Osteuropa, Türkei und Israel
- Enge Zusammenarbeit mit Abteilungen wie Anwendungstechnik, Service und Produktion
- Erstellen von Marketing-Material, insbesondere kurze Anwendungsvideos und Blog-Beiträge
- Aktives Mitwirken an europäischen Fachmessen zur Präsentation des Unternehmens und zur Leadgenerierung

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb von beratungsintensiven Investitionsgütern
- Ausgezeichnete Kenntnisse in Verhandlungsführung und Abschlussstärke
- Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Strategisches Denken und starke Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Ausgeprägte Teamfähigkeit sowie selbstständige und projektorientierte Arbeitsweise

Was diese Stelle ausmacht:
- Vielseitige, interessante und selbstständige Aufgabe in einem Familienunternehmen mit unkomplizierten Kommunikations- und Entscheidungswegen
- Innovatives Arbeitsumfeld mit modernster Technologie
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen im Rahmen des GAV