Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Steinhausen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technical Sales Representative Tessin und Deutschschweiz (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Outbound-Kampagnen, um Kanzleien und Unternehmen aus dem Finanzsektor anzusprechen
- Qualifizierung von Leads und Entwicklung neuer Opportunities durch Prospecting und Networking
- Produktdemos von ELLE X, EFFE und unseren Dienstleistungen
- Verhandlung von Verträgen und Preisen gemeinsam mit erfahrenen Kolleginnen und Kollegen aus dem Vertrieb
- Betreuung bestehender Kunden und Erkennen von Upselling-Potenzial
- Sorgfältige Pflege des CRM und regelmässige Berichte zur Pipeline
- Zusammenarbeit mit Marketing und Professional Services, um die Kundengewinnung zu verbessern
- Vertretung von uns an Branchenanlässen und Konferenzen sowie bei Kundenterminen

Was Sie ausmacht:
- Studium in Betriebswirtschaft, Technik oder einem verwandten Fach
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im IT-Vertrieb mit Schwerpunkt Neukundengewinnung
- Nachweisbare Erfolge in der Kaltakquise im Technologiesektor, idealerweise im Legal-Tech-Bereich
- Ausgeprägte Verhandlungs- und Kommunikationsstärke, auch gegenüber der Geschäftsleitung
- Erfahrung mit CRM-Systemen und Tools zur Vertriebsautomatisierung
- Italienisch auf Muttersprachniveau und Englisch ab Niveau B2
- Deutsch und Französisch auf Niveau B1–B2
- Wohnsitz oder gültige Arbeitsbewilligung in der Schweiz
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz (10–20% der Arbeitszeit)
- Eigenmotivation und die Fähigkeit, mehrere Opportunities selbstständig zu steuern

Was diese Stelle ausmacht:
- Eine Rolle mit direktem Einfluss auf das Wachstum im Tessin und in der Deutschschweiz
- Zwei Plattformen im Angebot: ELLE X für Kanzleien und EFFE für Vermögensverwalter und Treuhänder
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing und Professional Services
- Eine Festanstellung, Eintritt per sofort oder nach Vereinbarung
- Ein mehrsprachiges Team in der Schweiz und in Deutschland mit kurzen Entscheidungswegen