Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Rapperswil-Jona (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Founding Sales Development Representative (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Täglich telefonischer Erstkontakt mit Entscheidungsträgern in HR und Finance (Cold Calling)
- Qualifizieren von Leads nach Zielkundenprofil (Schweizer KMU und Scale-ups mit 10 bis 300 Mitarbeitenden) und Buchen von Discovery Calls für den Account Executive
- Ergänzung der Calls durch Multichannel-Outreach via LinkedIn (Video-, Voice- und Text-DMs), E-Mail-Sequenzen (Lemlist) und Follow-ups
- Aufbau und Anreicherung von Zielaccount-Listen sowie Identifikation der richtigen Ansprechpersonen
- Saubere Dokumentation aller Aktivitäten in HubSpot und wöchentliches Reporting
- Testen von Messaging, Einwandbehandlung und Zielsegmenten sowie Teilen der Learnings im Team

Was Sie ausmacht:
- Einstieg in den Sales gewünscht; erste Erfahrung im Telefonverkauf, Inside Sales oder Kundenkontakt von Vorteil, aber kein Muss
- Keine Hemmungen, aktiv zum Telefonhörer zu greifen
- Hartnäckig, positiv und überzeugend, gibt bei Absagen nicht auf und findet kreative Wege, Kunden zu gewinnen
- Strukturierte und disziplinierte Arbeitsweise mit gutem Zahlenverständnis
- Hartnäckigkeit, Ownership und Lernhunger zählen mehr als Titel
- Deutsch auf muttersprachlichem Niveau sowie gutes Englisch für Tools und Dokumentationen
- Interesse am Mitaufbau eines Startups sowie an Tech und HR/Payroll; Vorwissen zu Payroll von Vorteil, aber kein Muss

Was diese Stelle ausmacht:
- Enge Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Gründerteam (bexio-Gründer)
- Steile Lernkurve mit regelmässigem Coaching im Cold Calling und in der Multichannel-Ansprache
- Klarer Entwicklungspfad Richtung Account Executive
- Umfeld mit Tempo, Pragmatismus und Humor
- Jahreslohn CHF 84'000 (OTE), fix CHF 60'000
- Office am Zürichsee sowie bis zu 20% Remote-Work