Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Kirchberg (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Engineer - Pumpen für Lebensmittel und Pharmazeutika (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Selbstständige Betreuung von Bestands- und Potentialkunden
- Technische Beratung über die Einsatzmöglichkeiten unserer Produkte
- Prozesstechnische Auslegung von Zentrifugalpumpen und Verdrängerpumpen
- Erstellung von Offerten
- Kundenorientierte Verbesserung und Weiterentwicklung unserer Produkte zusammen mit den Produktmanagern
- Troubleshooting im Feld
- Rapportierung und Analyse von vertriebsrelevanten Kennzahlen und Informationen
- Unterstützung unserer lokalen Servicepartner

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossene technische Ausbildung (HFS, FH, Studium BSc/MSc) oder vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung im Verkauf von Investitionsgütern in der chemisch-pharmazeutischen Industrie und/oder der Lebensmittelindustrie
- Grundkenntnisse der Produktionsverfahren in den genannten Industriebereichen
- Sprachkenntnisse in Deutsch und Französisch (B2) sowie Englisch (B2)
- Teamfähigkeit, serviceorientiertes und bereichsübergreifendes Denken
- Hohes Mass an Selbstständigkeit und Eigeninitiative
- Reisebereitschaft in der Schweiz und in Österreich (ca. 40-50 %)
- Gute Kenntnisse der Microsoft-Office-Anwendungen

Was diese Stelle ausmacht:
- Wettbewerbsfähige Vergütung und Bonusprogramm
- Kontinuierliche Personalentwicklung (E-Learning & Projekte)
- Freier Tag für ehrenamtliche Arbeit
- Firmenwagen mit Privatnutzung
- Internationale Karrieremöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven
- Zusammenarbeit in einem globalen und diversen Arbeitsumfeld
- Flexible Arbeitszeiten
- Attraktive Weiterbildungs- und Schulungsangebote