Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Volketswil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Verkaufsprofi für Photovoltaik (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Selbstständiges Identifizieren attraktiver Solardächer – vom Privatsektor bis zum Gewerbe- und KMU-Bereich – mittels Kaltakquise
- Begleitung der Kundschaft von der ersten Kontaktaufnahme bis zum erfolgreichen Verkaufsabschluss
- Professionelle und selbstständige Vermittlung massgeschneiderter und zukunftsrelevanter Lösungen
- Verwandeln von Interessenten in zufriedene Kunden und Erzielen erfolgreicher Verkaufsabschlüsse
- Pflege und Ausbau des lokal verankerten Netzwerks im eigenen Einzugsgebiet

Was Sie ausmacht:
- Ausgeprägte Huntermentalität und Freude an der Jagd nach Verkaufsabschlüssen
- Eigenständige, überzeugende und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Empathische, proaktive und geschickte Kommunikationsfähigkeiten
- Erfahrung im Direktvertrieb von grossem Vorteil
- Fach- beziehungsweise Branchenwissen von Vorteil
- Führerausweis Kategorie B zwingend erforderlich

Was diese Stelle ausmacht:
- Moderne Arbeitsumgebung mit Begegnungszonen, Rückzugsorten und modernen Arbeitsmitteln
- Vertrauen und Freiräume für selbstständiges Arbeiten
- Unterstützung bei fachlicher und persönlicher Weiterentwicklung
- Gemeinsame Teamevents und jährliches Sommerfest
- Direkter und vergünstigter Zugang zu den eigenen Produkten
- Lukrative Benefits als Teil der AMAG Group