Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Spiez (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technische/r Verkaufsberater/in im Aussendienst Region Nordwestschweiz und Zentralschweiz (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Identifizieren, Akquirieren und Betreuen interessanter Bauprojekte von der Planungsphase bis zur Ausführung
- Technische und konzeptionelle Beratung von verarbeitenden Betrieben, Entscheidungsträgern, Planern, Architekten und Bauträgern
- Als Ansprechperson und Schnittstelle zwischen Kundschaft und Innendienstmitarbeitenden Herausforderungen und Bedürfnisse erkennen
- Entwickeln, Verkaufen und Realisieren von Lösungen mit Motivation und Leidenschaft
- Erfolgreiche Positionierung des Unternehmens, der Produkte, Angebote und des Werteversprechens im Markt
- Eigenständiges Erreichen quantitativer und qualitativer Ziele

Was Sie ausmacht:
- Mehrjährige Erfahrung in der Objektberatung oder der Projekt- und Bauleitung sowie gesamtheitliches Verständnis der Planungs- und Ausführungsprozesse im Hochbau
- Erste Kenntnisse in den Bereichen Dämmung, Bauphysik und Brandschutz von Vorteil
- Gute Vernetzung in der Baubranche, Kenntnis der Marktstrukturen und erfahrener Umgang mit verarbeitenden Betrieben, Architekten, GUs, Planern und dem Baustoffhandel
- Sicheres, gepflegtes und verbindliches Auftreten sowie hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Verkäuferisches Flair, unternehmerisches Denken und eigenständiges Arbeiten, verbunden mit der Fähigkeit, andere zu begeistern
- Hohe Motivation und überzeugende Kommunikation mit dem Ziel langfristiger, partnerschaftlicher Kundenbeziehungen
- Dynamischer, teamfähiger und belastbarer Macher-Typ mit Organisationstalent
- Wohnort idealerweise im Verkaufsgebiet sowie sehr gute schriftliche und mündliche Deutschkenntnisse

Was diese Stelle ausmacht:
- Eigener Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Flexibles Arbeiten und moderne Infrastruktur für das Homeoffice
- Attraktives Anstellungspaket in einem dynamischen, erfolgreichen und familiären Unternehmen
- Attraktive Leistungen bei der Pensionskasse
- Unterstützung bei der Weiterbildung
- Grosse Selbstständigkeit und Mitgestaltungsmöglichkeiten im Aufgabenbereich

- Unterstützung durch ein motiviertes Team und sorgfältige Einarbeitung
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege