Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Oetwil am See (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Verkaufsberater Verkaufsgebiet Zentralschweiz und Zürich (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Ausbau und Betreuung Ihres Kundenportfolios in Zürich & Zentralschweiz
- Beratung auf Augenhöhe – technisch fundiert und lösungsorientiert
- Erkennen von Kundenbedürfnissen und Entwicklung passender Lösungen
- Aktive Neukundengewinnung und Ausbau der Marktposition
- Eigenständige Planung Ihrer Verkaufsaktivitäten
- Enge Zusammenarbeit mit einem starken Innendienst

Was Sie ausmacht:
- Technische Grundausbildung (z. B. Mechanik, Bau, Transport o. ä.)
- Idealerweise hohe Affinität zur Baubranche und dem Transportwesen
- Weiterbildung im Verkauf oder kaufmännischen Bereich
- Erfahrung im Verkauf – idealerweise im Aussendienst
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Überzeugungskraft und Abschlussstärke
- Gute IT-Kenntnisse (CRM, MS Office)
- Deutsch fliessend
- Wohnort im Verkaufsgebiet

Was diese Stelle ausmacht:
- Vielseitige und selbständige Aufgabe als technischer Verkaufsberater
- Umfassende Einarbeitung inkl. Schulungen rund um unsere Produkte und Dienstleistungen
- Innovationsgetriebenes Umfeld mit familiärer Unternehmenskultur und kurzen Entscheidungswegen
- Attraktive Anstellungsbedingungen, moderne Arbeitsmittel und überdurchschnittliche Sozialleistungen
- Moderner Firmensitz mit hellen Büroräumlichkeiten, Schulungsräumen und Gratisparkplätzen