Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Lengwil (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Key Account Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Beratung und Betreuung unserer Kunden im In- und Ausland sowie Akquisition von Neukunden
- Entwickeln einer Expansionsstrategie für die betreuten Märkte
- Identifizierung, Führung und Entwicklung von Marktpartnern in den relevanten Ländern
- Verantwortung für die Realisierung und Steigerung der Umsatzziele
- Identifizieren und systematische Bearbeitung möglicher Schlüsselkunden
- Besuch von bzw. Teilnahme an Messen und Produktpräsentationen im In- und Ausland
- Koordination von Projektanfragen innerhalb des Unternehmens
- Planung, Koordination und Überwachung von Projekten im Vertrieb

Was Sie ausmacht:
- Kaufmännische Ausbildung und technisches Verständnis
- Erfahrung in vergleichbaren Funktionen
- Starke Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten
- Souveränes Auftreten und gute Umgangsformen
- Hohe Flexibilität
- Fliessende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Vorzugsweise SAP-Kenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft

Was diese Stelle ausmacht:
- Sorgfältige Einarbeitung in ein motiviertes Team
- Familienfreundliche Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Grenzenlose Perspektiven und verantwortungsvolle Aufgaben
- Attraktive Anstellungsbedingungen und abwechslungsreiche, spannende Tätigkeiten in einem internationalen Unternehmen