Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Bubikon (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Sales Engineer - Inside Sales (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Technische Klärung komplexer Kundenanforderungen in Zusammenarbeit mit Sales, Engineering, Service, Einkauf, Produktion und weiteren internen Fachstellen
- Technische Verantwortung für die Bearbeitung und Koordination von After-Sales- und Ersatzteilanfragen
- Zusammenstellung und Aufbereitung technischer Informationen, Spezifikationen und Lösungsvorschläge für Kundenangebote
- Sicherstellung einer vollständigen technischen Dokumentation und Übergabe gewonnener Aufträge an die zuständigen Projektverantwortlichen
- Analyse von Kundenanfragen sowie Identifikation und Spezifikation geeigneter Ersatzteile anhand von technischen Zeichnungen, Stücklisten, Maschinendokumentationen und Anlagendaten
- Unterstützung der Sales Manager bei der Ausarbeitung technischer Angebote
- Aufbau und Weiterentwicklung von standardisierten Ersatzteilpaketen, Servicekits und Wartungsempfehlungen für bestehende Anlagen
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung kundenspezifischer Lösungen sowie bei der kontinuierlichen Verbesserung von Produkten und Prozessen
- Pflege und Weiterentwicklung von Ersatzteildaten, technischen Stammdaten, Stücklisten und relevanten Produktinformationen
- Sicherstellung eines effizienten Informationsflusses zwischen Kunden, Sales Managern und internen Fachabteilungen

Was Sie ausmacht:
- Abschluss (Bachelor, FH oder gleichwertig) in Mechatronik, Maschinenbau oder Elektrotechnik
- Gutes technisches Verständnis für komplexe mechatronische Systeme
- Analytische und strukturierte Arbeitsweise sowie Freude an Rechercheaufgaben
- Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen und Stammdatenmanagement
- Erfahrung im technischen Ersatzteilmanagement, Service, Sales oder Engineering von Vorteil
- Hohe Eigeninitiative und Interesse, Prozesse aktiv weiterzuentwickeln
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil (insbesondere Französisch)

Was diese Stelle ausmacht:
- Vielseitige, anspruchsvolle und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem international erfolgreichen und schnell wachsenden Technologieunternehmen

- Individuelle Unterstützung bei fachlichen und persönlichen Aus- und Weiterbildungen
- Modernes, kollegiales und dynamisches Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen und hoher Eigenverantwortung