Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Herisau (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Technischer Verkaufsberater im Aussendienst (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Aktive Marktbearbeitung und Kundenakquise
- Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Technische Beratung und Entwicklung passgenauer Lösungen
- Trend- und Marktbeobachtung
- Zusammenarbeit mit internen Teams zur optimalen Kundenlösung

Was Sie ausmacht:
- Erfahrung im Vertrieb oder Kundenkontakt, idealerweise technisch/industriell
- Begeisterung für technische Themen
- Bereitschaft, sich in neue Themen einzuarbeiten
- Projekterfahrung und Lust, verstärkt projektorientiert zu arbeiten
- CRM-Erfahrung von Vorteil
- Kommunikationsstark und kundenorientiert
- Selbstständig, initiativ und zielorientiert
- Empathisch, überzeugend und lernbereit
- Deutsch fliessend, Englisch wünschenswert, weitere Sprachen (Französisch/Italienisch) von Vorteil

Was diese Stelle ausmacht:
- Attraktives Gehalt mit Bonusmöglichkeiten
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- Weiterbildung, Coaching und moderne Vertriebstools
- Wertschätzende Unternehmenskultur