Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Zurich - Zurich (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Business Development Manager für die Region Zürich (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Proaktive Identifikation, Ansprache und Gewinnung von Neukunden
- Aufbau und kontinuierliche Weiterentwicklung einer nachhaltigen Vertriebspipeline
- Durchführung von Akquisegesprächen per Telefon, E-Mail und persönlichen Kundenterminen
- Analyse von Kundenbedürfnissen und Entwicklung passender Lösungskonzepte
- Erstellung überzeugender Verkaufs-, Angebots- und Ausschreibungsunterlagen
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen und Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit
- Beobachtung von Markttrends, Wettbewerbern und neuen Geschäftsmöglichkeiten
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen zur Entwicklung erfolgreicher Kundenlösungen

Was Sie ausmacht:
- Beruflicher Hintergrund z.B. aus Personalberatung, Personaldienstleistung, Facility Management oder B2B-Dienstleistungen
- Erfahrung in der aktiven Neukundenakquise oder im Business Development
- Freude an der telefonischen und schriftlichen Ansprache potenzieller Kunden
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Hohe Eigenmotivation, Hartnäckigkeit und Abschlussstärke
- Sicheres Auftreten gegenüber Entscheidungsträgern auf verschiedenen Ebenen
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse

Was diese Stelle ausmacht:
- 30 Tage Urlaub
- Finanzielle Weiterbildungsbeiträge
- Geschäftsfahrzeug
- Mutterschaftsurlaub 18 Wochen plus drei Monate bezahlte Elternzeit zu reduziertem Pensum
- Vaterschaftsurlaub zwei Wochen plus drei Monate bezahlte Elternzeit zu reduziertem Pensum
- Regionale und internationale Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark wachsenden Unternehmen
- Vielfältige interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Jährliche Firmenevents wie Fussballturnier, Sommerfest und Jubiläumsfeier