Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Otelfingen (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Account Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden mit Schwerpunkt auf die Region Schweiz
- Generierung von Leads im Bereich von Serviceverträgen, Reparaturen, Ersatzteilen und Modernisierungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Technical Sales Manager zur Spezifikation der Kundenanforderungen
- Unterstützung des Back Office in der Angebotskonzeptionierung
- Lösungs- und Angebotspräsentation beim Kunden
- Führen von Vertragsverhandlungen

Was Sie ausmacht:
- Abgeschlossenes Studium, Ausbildung zum Vertriebsingenieur oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung als Sales Manager, Sales Engineer oder in einer ähnlichen Funktion, vorzugsweise für technische Produkte oder Dienstleistungen
- Fundierte MS-Office-Kenntnisse
- Teamfähigkeit, Analysefähigkeit, Ergebnis- und Kundenorientierung
- Ca. 70 % Reisebereitschaft
- Fliessend Deutsch und Englisch, weitere Sprachen von Vorteil (Französisch/Italienisch)

Was diese Stelle ausmacht:
- Benefits eines internationalen MDax-Konzerns (KION Group)
- Viel Gestaltungsspielraum in einem stark wachsenden Unternehmen
- Flexibles und mobiles Arbeiten
- Individuelle Unterstützung und Förderung
- Mitarbeiterrabatte