Zum Klienten:
Weitere Informationen zum Klienten und laufend neue Jobchancen erhalten Sie nach Ihrer Anmeldung und dem Onboarding durch Ihren Fachberater per Mail oder online. Wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen!

Arbeitsort:
Glattbrugg (X Kilometer und X Minuten von Ihrer Wohnadresse entfernt)

Jobbeschreibung:
Senior Business Development Manager (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:
- Gewinnung anspruchsvoller Neukundengeschäfte
- Begeisterung von Entscheidungsträgern für innovative digitale Lösungen
- Souveräne Steuerung komplexer Verkaufsprozesse
- Erfolgreicher Abschluss von Verhandlungen

Was Sie ausmacht:
- Leidenschaft für die Gewinnung anspruchsvoller Neukundengeschäfte
- Fähigkeit, Entscheidungsträger für innovative digitale Lösungen zu begeistern
- Souveränität in der Steuerung komplexer Verkaufsprozesse
- Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke

Was diese Stelle ausmacht:
- Zahlreiche individuelle Benefits